



SHINE CHAIN

---

基于区块链的全球互助保障

---

# 目 录

一、市场需求及解决方案.....	3
1、ShineChain 全球互助保障背景.....	3
2、区块链技术对保险领域的重要性.....	4
3、ShineChain 的使命.....	5
4、ShineChain 的执行方案.....	6
二、Token (SHE) 运行机制.....	7
1、Token (SHE) 的目的和用途.....	7
2、SHE 的风险控制.....	8
三、ShineChain 模型.....	9
1、业务描述.....	9
2、互助业务流程.....	9
3、技术分层.....	10
四、ShineChain 基金会.....	12
1、基金会的主要职能.....	12
2、基金会的发展目标.....	12
3、基金会的治理目标.....	12
五、技术风险及可行性评估.....	13
1、交易频率的优势.....	13
2、身份管理与赔付验证.....	13
六、发展路线图.....	13
1、合作伙伴.....	13
2、竞争分析.....	14
3、路线图.....	15
七、代币发行细则.....	15
1、总额及分配.....	15
2、募集资金使用计划.....	16
八、团队成员.....	17
九、项目风险说明.....	19
1、合规、运营性风险.....	20
2、市场风险.....	20
3、技术风险.....	20
4、资金风险.....	20
十、免责声明.....	21

# 一、市场需求及解决方案

## 1、ShineChain 全球互助保障背景

平安健康保障，是全人类的刚需。在人身保险中，由意外导致的死亡或高度残疾，以及癌症为主的重大疾病是保障中的重中之重。当前，在这个领域中有以下的痛点与难点。

1.1 人身意外风险往往无处不在，但由于其发生概率较低，以及相关保险产品定价不合理，导致相当一部分人怀着侥幸心理，无保“裸奔”。例如 2016 年全球航空飞行人次达 40 亿，航空意外险保费只有 12 亿美元，人均仅 0.3 美元，这意味着只有不到 10% 的飞行人次享有保险。

1.2 由于环境污染、食品安全、气候变化、不良生活方式导致的以癌症为首的重大疾病发生率飙升。

根据官方公布的《卫生统计年鉴》计算，人在 70 岁之前“至少罹患一种重大疾病”的概率为 45% 左右，到 80 岁之前这一比例将更高，慢性病、恶性肿瘤正在成为威胁生命健康的致命因素。

而在 2015 年，中国人口预期癌症新发病例总数为 429.2 万人，预期死亡 281.4 万人，与实际每天 12000 个新发病例和 7500 例的癌症死亡相符合。也就是说，按照 2015 年的速率，每分钟就有 8 个人被确诊为癌症，有 5 个人因癌症而离世。

1.3 商业保险昂贵且有经营风险（需支付大量的销售佣金及保险公司经营管理、资金运用水平参差不齐）。

1.4 传统中心化互助保障社区运行环节不透明，且无法以技术自证公平、公正、公开，难以让社区用户建立真正的信任关系。

1.5 保险诈骗是各中心化机构（保险公司、互助保障社区）共同面临的难题。

1.6 用户隐私保护存在隐患是各中心化机构的共同痛点。

1.7 由于通胀的存在，用户越晚得到赔付，获得的实际购买力越低。

随着区块链技术的高速发展，以上问题将得到有效的改观，经过团队的深度研究与探索，全球去中心化平安健康互助社区：ShineChain 应运而生，核心成员在保险和区块链开发领域具有非常丰富的经验。区块链以及智能合约的交互形式和信任机制，将极大的颠覆之前所有存在的商业模式。

## 2、区块链技术对保险领域的重要性

互助社区比起传统保险，在去中心化上更加迈进了一步。但是其本质的商业模式仍存在中心化信任危机和通胀危机。订单生成、传播、撮合，以及交易清算都需要漫长的周期和人工干预，价值得不到高效的转移和释放，非常损害用户体验，且浪费资源。因此，整个行业迫切地需要运用区块链技术进行底层机制变革。

区块链技术的应用可以解决传统保险商业模式上述的几个核心痛点问题：

### 2.1 通货膨胀问题

传统保险行业，保险客户缴纳的保费通过保险公司的投资，抵御通货膨胀。而区块链上的数字资产，可以有效削弱通货膨胀，并全球流通，形成资产避险。

### 2.2 中心化信任问题

中心化信任问题，是当前保险行业的共同面临的问题。首先，传统中心化保险机构在运营的过程中非常容易被骗保。其次，保险公司经营过程中的风险，如发生严重的亏损将最终损害客户的权益。

### 2.3 客户隐私保护

保险公司或中心化互助社区在承保和理赔的过程中掌握了客户大量的敏感信息，如身份、医疗健康信息等。数据完全存储于服务方中央服务器，存在泄漏和被攻击风险。而区块链的分布式系统可以完美解决这一问题。

### 2.4 运营成本高

传统的中心化保险商业模式中，运营、渠道、资金流转消耗了大量的成本，致使保费居高不下，而区块链通过智能合约将能够免去不必要的运营成本，自动执行全部流程，让保费更加合理，从而让更多的人能够得到保障。

### 2.5 无序竞争问题

当前，保险公司无序竞争且难以监管，客户利益难以得到明确的保障。另外，中心化互助社区模型的预期收益和稳定性，很大程度上取决于社区的人群数量。而去中心化网络将为整个行业提供统一标准，实现共享共赢。所有的利益相关者，包括消费者、投资者、平台创始团队，第三方服务加盟平台等均必须贡献自己的力量，维护整个社区的稳步发展。

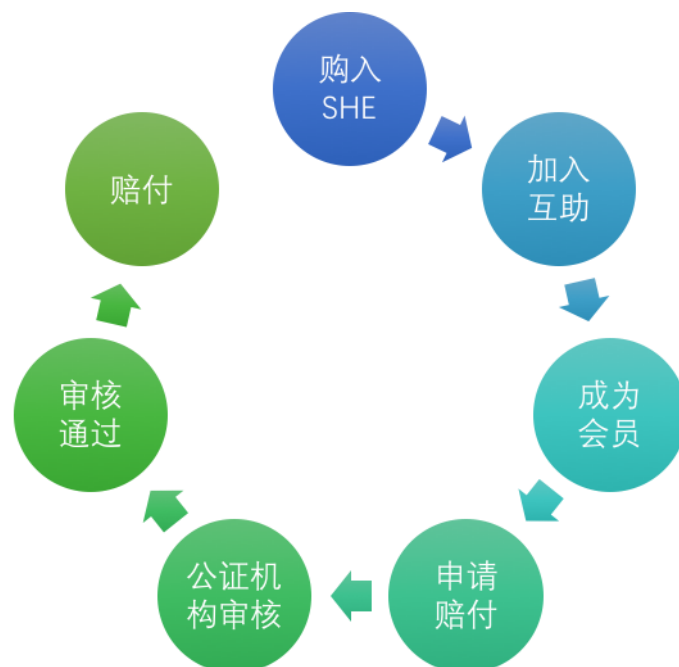
### 3、ShineChain 的使命

在区块链变革的大时代中，ShineChain 的使命是：用技术的革新改变全球平安健康保障行业的商业模式，打造全球区块链平安健康互助生态体系，让更多的人能够拥有平安健康保障的权益。我们的愿景是：全球 73 亿人，无论贫穷富有，人人拥有 SHE，人人享有保障。

### 4、ShineChain 的执行方案

#### 4.1 打造去中心化的区块链互助社区

当前的互助网络，用户必须通过某一家实体公司加入该公司指定的用户群体。用户在加入时，并不知晓承担的风险和公司的运营情况。若公司经营不利或有意弄虚作假，用户的权益将得不到任何保障。而在区块链网络，用户无需承担对互助执行机构的信任风险，C 端用户直接通过智能合约实现群体间的互助协议。只要所部署的公有区块链正常运行，用户即可自动化获得互助金。同时，区块链的公开、透明、可追溯机制，可使用户随时了解到自己帮助过哪些用户，每次帮助使用的资金，受助者的后续治疗状况等。ShineChain 仅作为连接各用户之间的协议，任何组织均不具备使用用户资金的权限。



#### 4.2 打造抗通货膨胀的互助产品

保险业的发展史，也可以看做是法定货币的通货膨胀史。而当前的互助行业更加面临通货膨胀的严峻考验。用户越晚得到赔付，获得的实际购买力越低。引入数字 Token 后，用户之间的互助资格和赔付标准，将以区块链资产的形式存在。从经济学的角度考虑，大量二级市场资金的进入，将使互助的赔付具备了保值属性，能很好地抵抗通货膨胀的冲击，并支持互助网络的良性循环。

#### **4.3 赋予互助产品全球流通能力和全球风险对冲能力**

Token 具有全球流通特性。全球用户或互助组织都可方便地通过 ShineChain 互助协议加入网络并获得全球赔付，基于区块链的结算效率和安全性，是传统金融系统难以企及的。这种特性将使 ShineChain 迅速整合全球互助资源，形成规模化的互助网络。

#### **4.4 兼容全球互助组织及其它互联网组织，共同打造全行业生态**

互助用户和互助行为，是动态分布的，这为执行机构增加了很大的管理成本。另一方面，互助群体的数量，又直接影响整个网络的生态稳定性。因此，中心化的互助平台均难以形成长期稳定的经济模型，也很难避免恶性竞争。少数执行机构的清算终止，很可能导致全行业的低迷。因此，ShineChain 有责任成为以技术支撑为主的行业底层平台，使各互助组织、相互保险公司或其它互联网组织，从竞争关系到合作关系，所有参与者获得共赢。

#### **4.5 极致的用户隐私保护和身份管理**

当前的身份管理系统把个人信息和证明保存在中央服务器，并与受信任的第三方共享，例如将身份信息保存在互助组织，并将信息共享给赔付验证机构。这种身份管理的方式，是存在诸多隐患的：一方面用户的隐私信息往往因为这些组织本身的风控或运营问题造成泄露；另一方面用户从情感上也不希望自己的健康数据超出自己的掌控范围。

这个问题将通过区块链系统从根本上解决。分布式区块链上的存储权限将只允许第三方系统通过区块交易访问。用户加入互助组织时，需要将身份证明上传至区块中，未经授权的第三方组织无法获取，用户需要赔付时，授权选举出的公证机构核验用户当前和加入时身份证明的一致性即可。区块链的可追溯性，确保了用户在整个环节既可以完全掌控身份证明的所有权，也无法在赔付环节作弊。

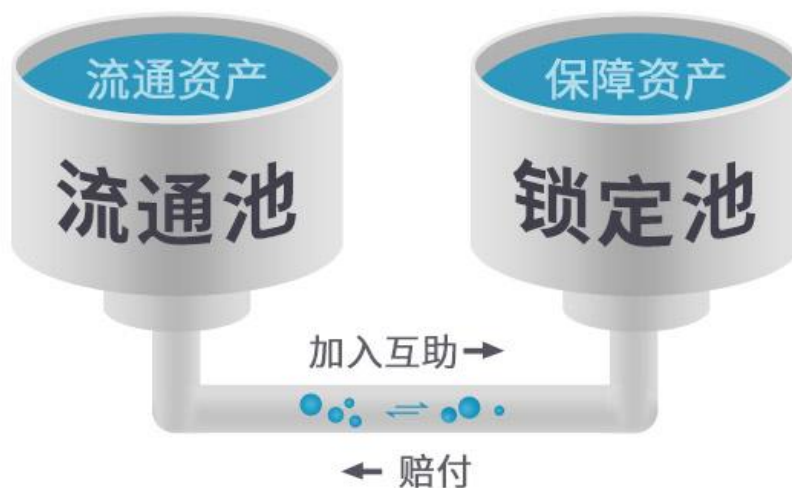
## 二、Token(SHE) 运行机制

### 1、Token(SHE) 的目的和用途

ShineChain 计划发行数字资产 SHE(Shine Coin)，作为整个区块链互助生态系统的基础流通载体。SHE 的存在，可使整个平台所有的交易行为、价值转移和信息传递同步进行，并受智能合约管控。不同的需求方（用户、投资者、管理者等）需持有不同数量的 SHE，需求会激励 SHE 良性流动和循环。

SHE 是可互换、可流通的，而 SHE 在用于互助保障时将进入锁定状态。用户持有流通池中的 SHE，可以在二级市场进行交易或支付，用户持有锁定池中的 SHE，代表享有系统中相应的预期保障权益，不能在二级市场进行流通。

SHE 在流通中的作用详述如下：



#### 1.1 加入互助网络的资格凭证

用户需在满足健康条件或平安状态的情况下，持有流通池约定价值的 SHE 加入互助社区，同时将这部分 SHE 置为锁定状态。

当网络中其它用户因重疾或意外导致死亡或高残触发赔付时，所有用户均摊，从锁定 SHE 中扣除。

用户在事先约定的条件（如意外伤亡等）下退出互助时，剩余 SHE 将解锁退还。

#### 1.2 赔付收益

加入健康保障的用户，需要先通过 180 天观察期。观察期之后，若患协议中的重疾，则赔付患者加入社区时所缴纳的 SHE 的约定倍数（最高赔付 Token 价值总额不超过 50 万 USDT）。赔付数额受疾病系数和风险系数影响。不同疾病的疾病系数和风险系数由基金会负责维护，定期发布并部署在智能合约上。执行赔付时，以用户加入时刻约定的系数为准。

加入平安保障时，毋需观察期。

### **1.3 为自己或亲友续费充值**

已经加入互助的用户，SHE 余额小于最小单次互助额时将暂时失去会员资格，需再次缴纳 SHE 重新获得授权。因此用户需主动续费，保持自己的保障资格，续费使用的 SHE 即刻进入锁定状态。也可为他人代缴。

### **1.4 互助组织加盟**

区块链系统具有最大限度的包容性，允许全球的互助组织或相互保险公司或其它互联网组织加盟。加盟时组织为其管理的用户缴纳 SHE，向区块链写入身份信息，获取互助保障资格，组织可选择将用户的赔付协议转移给 ShineChain，或以组织方领取赔付，再自行与用户清算。为了鼓励互助组织尽早加入，维护整个网络健壮成长，网络具有奖励机制。互助组织的加盟，与平台的发展，是共赢的过程。

### **1.5 赔付时的诚信保证**

用户申请赔付时，需缴纳 SHE 进入锁定池作为诚信保证，即对索赔真实性做出承诺，同时支付公证机构公证费用。若审核未通过，将取消其锁定池 SHE 的所有权作为惩罚，取消部分将纳入基金会运营资金。基金会亦有责任管理整个网络，保证所有权益者的利益。

## **2、SHE 的风险控制**

当 SHE 的市场价值，连续 30 天低于约定的保底保障价值，赔付审核通过的用户，有权利自主选择仍然收取 SHE，或收取基金中等价于保底价值的其它数字资产。



## 三、ShineChain 模型

### 1、业务描述

ShineChain 第一期推出的互助保障产品有以下特征：

- 发生概率小
- 一旦发生对人身会造成重大损失
- 易于确认

#### 1.1 客运飞机、火车、轮船人身意外保障

传统的客运飞机、火车、轮船保险是以当次出行旅客人身风险为保险标的的，当本次出行结束时，如发生事故则由保险公司按约定赔付，如没发生事故则保险责任终止，下次出行保险则需另交保费。而 ShineChain 的互助保障规则是：用户缴纳约定的 Token (SHE) 到互助保障社区参加客运飞机、火车、轮船的人身意外保障，如社区用户有人发生事故，则按预定数量从社区每个账户均匀扣除 SHE 赔付给该用户（受益人）。如没人发生事故，则用户账户中的 SHE 继续存在，互助保障责任继续有效，直至用户账户中的 SHE 经若干事故扣除后余额不足，届时即可补充 SHE 至本人账户，以继续享有保障责任，也可选择不补充而退出互助社区。

#### 1.2 车险第三者人伤补充保障

此产品针对车主在车险事故中造成对第三者人伤（死亡或高度重残），由于商业险第三者责任险额度不足而需自付的赔偿金额。

#### 1.3 以癌症为首的三十种重大疾病互助保障

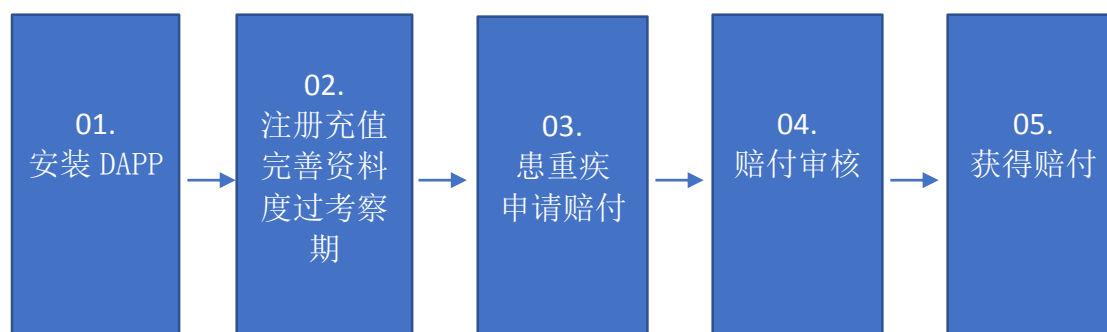
人身健康关系着千千万万家庭的幸福，随着工业化的进程和环境的污染，以癌症为首的重大疾病发病率激增，医治花费巨大且在较长一段时间内严重影响患者及其家庭的正常工作和生活，ShineChain 可为用户提供此类大病相关的健康意外保障。

### 2、互助业务流程

#### 2.1 个人用户使用流程

个人用户使用 DAPP 作为服务入口，实现可视化交互，访问区块信息和调

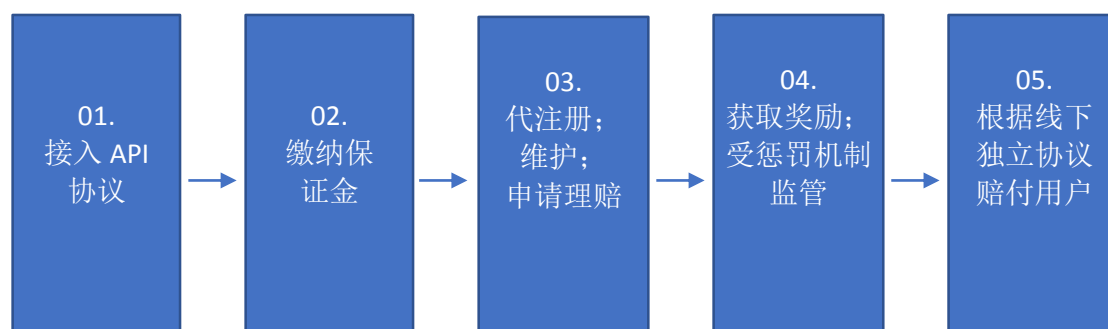
用智能合约。



## 2.2 互助组织或其它互联网组织加盟流程

互助组织通过开放 API 协议加盟。通过区块交易完成整体转账和身份库录入。作为组织中的每个用户个体，均可同等享受 ShineChain 提供的底层服务。若不幸患病或意外导致死亡或高残，赔付将以 SHE 清算至互助组织。这种清算体系是实时且极低成本的。互助组织收到赔付后，可根据与个体用户的独立线下协议自行赔付。

互助组织加盟时，获取奖励并缴纳一部分保证金，互助组织存在欺诈时，将扣除保证金进行惩罚，纳入基金会资金池。



## 3、技术分层

### 第一层互助保障社区

互助保障社区是基于 ETH 构架机制开发的，除了智能合约自动执行互助业务功能外，最重要的是能为多种数字资产搭建各自的链上社区，为持有不同数字资产的用户提供交互沟通的平台。

用户通过建立在 SHE 社区上不同的工作组，访问社区提供的各类服务。包括但不限于加入互助、身份管理、赔付文件上传等。利用社区的力量，可以在所有会员中，搭建遍布全球的保障服务体系、推广运营体系，以及全球核保与核赔体系。

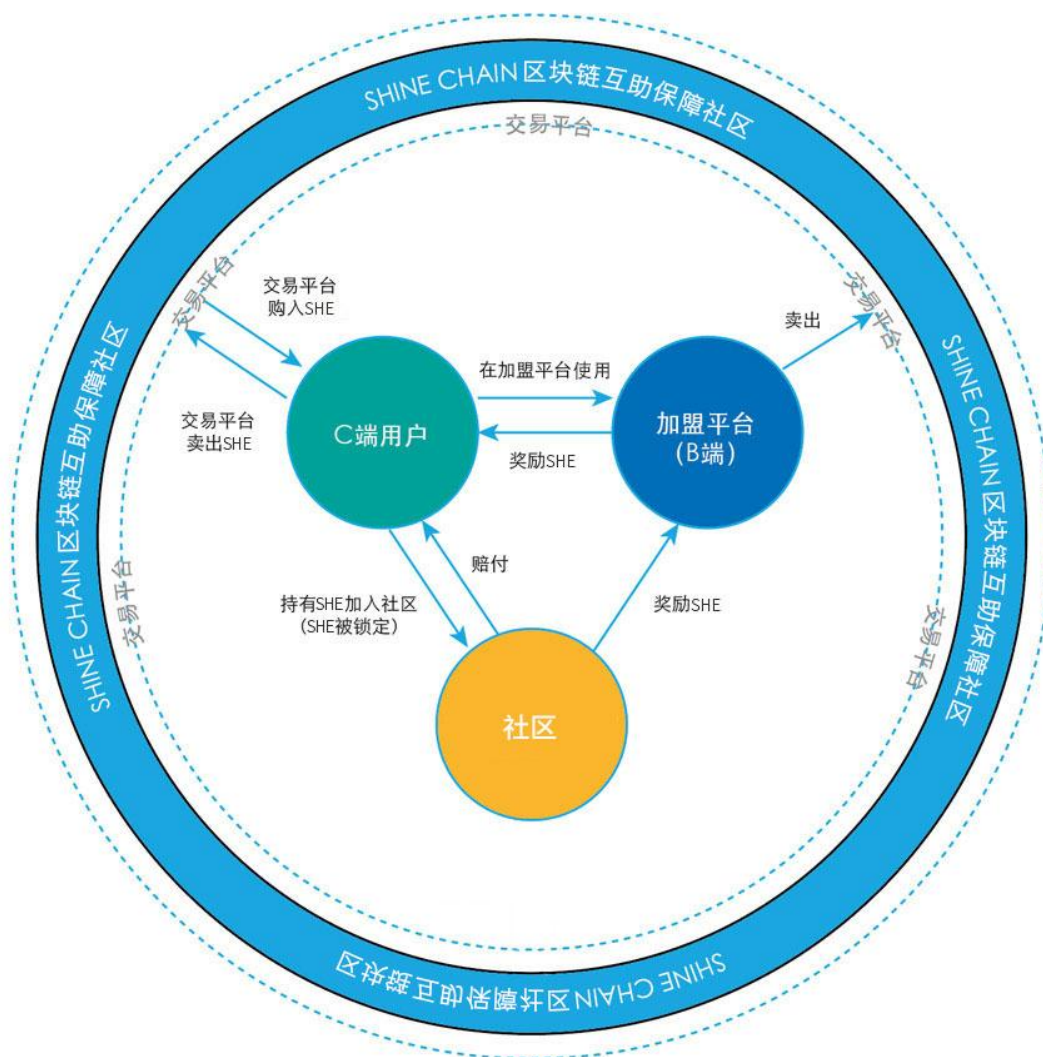
## 第二层合约生效与给付

SHE 社区的所有互助业务相关行为，包括：互助合约签订与生效、保障事故审核、保障事件确认等等，来自于社区自治。通过相应的激励机制，确保社区有序运作。早期维护权限由基金会完成。当社区各项机制稳定运作以后，将所有权限完全释放给社区，并在社区公示。随着时间推移，社区逐渐过渡为完全去中心化机制。

## 第三层服务支持

完善的服务支持（包括市场、运营、推广、合作等），决定了商业模式能否获得快速验证。ShineChain 将通过基金会建立所有服务支持的秩序，完成市场催化。

ShineChain 模型全景图



## 四、ShineChain 基金会

ShineChain 基金会旨在为加入 ShineChain 的所有用户，提供一个独立、非营利、民主的治理机构。

### 1、基金会的主要职能

基金会将囊括互助组织、公证机构、爱心机构、其它互联网组织等（以持有大量的 SHE 为基础），对平台资源进行开放式管理（包括市场推广、底层服务体系搭建等），大力支持和推进与平台相关的技术发展，维系 ShineChain 创建机制，以及升级整个生态的风险控制体系。

ShineChain 的高效运转，将吸引更多的用户加入平台，挖掘平台对自身的服务价值，以开发、服务和吸引用户为工作目标。随着时间推移，基金会将更加趋向于去中心化自治组织，建立正式的运转规范和运营标准。

### 2、基金会的发展目标

发展底层技术和应用工具，对所有参与者逐步实现友好的机器语言和交互界面，使更广泛的开发者和维护者，进入整个生态，维护一套开源代码库，加强平台的运转效率和稳定性。

发展自治社区文化。互助生态，将使用户的关系更加紧密，用户在同一社群中，通过沟通加深互助精神，从而发挥群体智慧，对生态系统进行进一步优化，让所有参与者更好地从中受益。

### 3、基金会的治理目标

研究公平、透明的治理规范和标准，深切考虑所有参与者、用户的共同利益，达到对各方推进和制约的双重效果，实现多方共赢的最终目标。

研究稳定、高效的市场体系，包括各互助群体的推广和范围界定，风险系数的核算，SHE 的创建和流通，公证组织的权限和协议等。

研究风控模型和经济模型，保证超大规模的经济网络可以长久的运行，不受经济危机、通货膨胀、恶意攻击等金融风暴造成创伤性危害。

## 五、技术风险及可行性评估

### 1、交易频率的优势

基于 ETH 特有的技术构架所搭建的解决方案，在不断优化中，可以承受足够大的交易压力。

### 2、身份管理与赔付验证

所有链上互助社区用户的身份信息都是真实可信的。当由专业人士组成的链上审核委员会确认该用户互助保障事件真实性后，向中间地址提交私钥，启动多重签名赔付授信。任何用户可通过锁定一定量 SHE 质疑此次公证，存在质疑进入审查阶段。若不存在质疑，15 天后公证费用解锁，转入公证机构的地址。若用户、质疑者或公证机构存在欺诈，将没收锁定的 SHE，转入基金会账户。

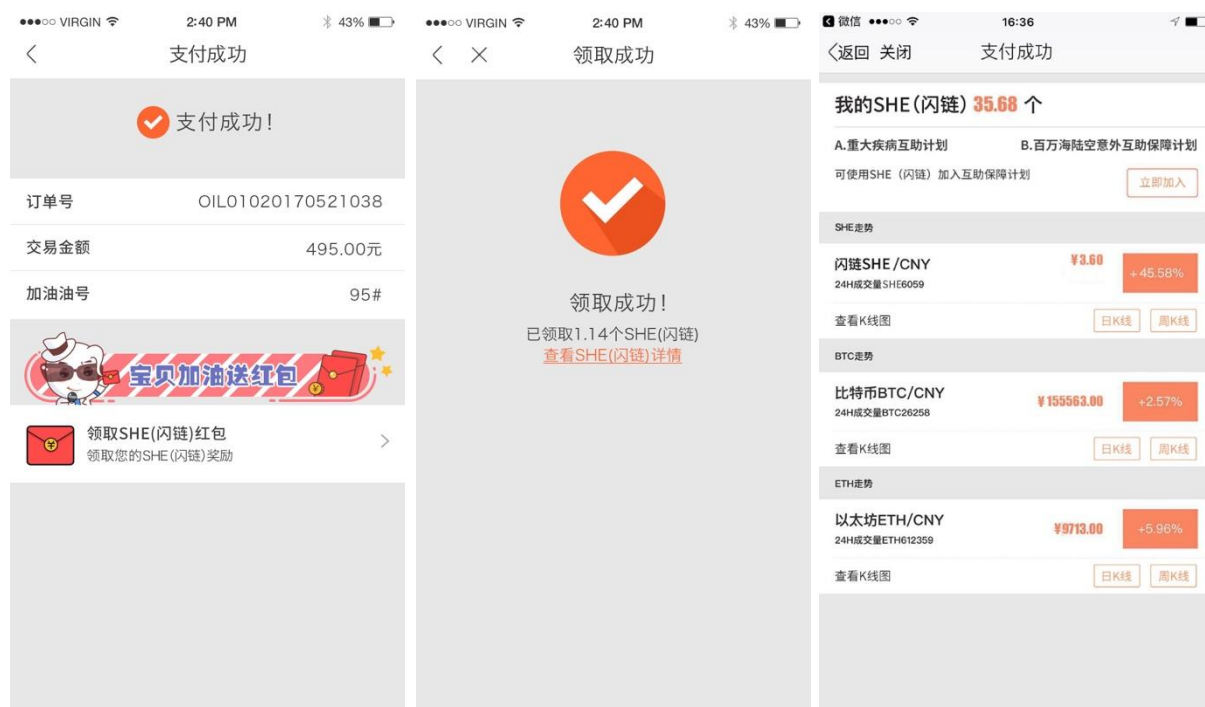
## 六、发展路线图

### 1、合作伙伴

ShineChain 以开放包容的形态、共同一致的愿景，吸引全球的互助机构、互助保险公司、其它互联网组织，成为 ShineChain 的合作伙伴。合作伙伴的共同点是：以用户互助为主要实现方式，以解决医疗保障及平安保障为运营目标。由于市场、运营的侧重点不同，各合作伙伴可以在社区中起到不同作用，实现广泛意义上的共赢和资源共享。

例如，微云宝贝网络科技有限公司作为合作方之一，是一家将终端用户和保险代理人相融合的互联网服务平台，拥有上百万的用户。该公司于 2016 年率先将保险产品与微信红包结合起来，开发出了“微云保险红包”，实现了保险产品的社交化，娱乐化。另外，微云宝贝还开发出“宝贝加油”移动加油平台，充分满足用户加油便捷与打折的需求，该平台现拥有二十余万 80 后、90 后的年轻车主。

“宝贝加油”在为用户提供加油打折便捷服务的同时，还赠送“SHE”，为用户的平安与健康保驾护航。



图为：合作方为“SHE”定制模块

## 2、竞争分析

与合作伙伴相对的，ShineChain 的竞争对手应定义为依靠出行保障及医疗保障业务进行高利润盈利的商业机构，主要是商业保险公司。区块链将成为行业革命的变革者，在去中心化的过程中，最大限度的减少中间成本。

### 3、路线图



## 七、代币发行细则

### 1、总额及分配

SHE 总量为 50 亿，永不增发。分配方案如下：

基石投资者 10 %，共计 5 亿 SHE；

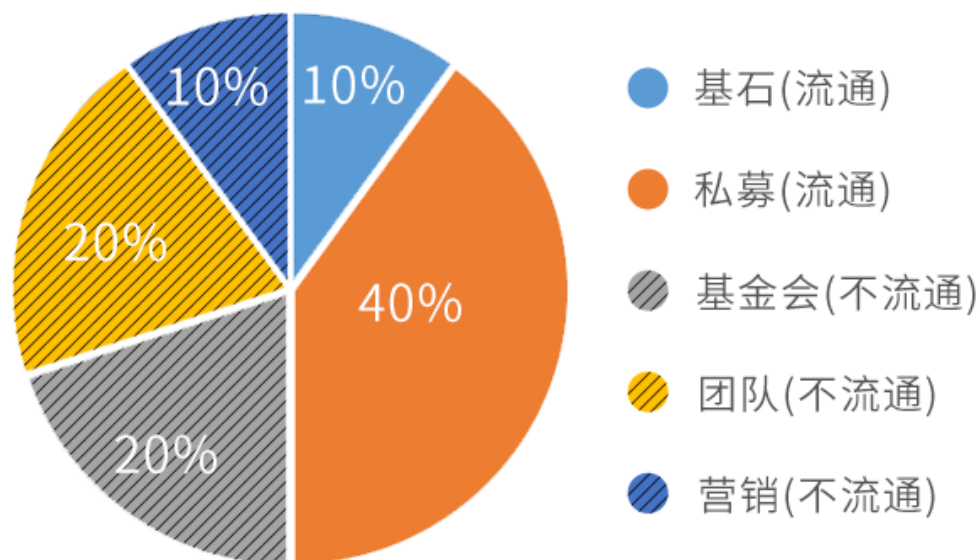
私募投资者 40 %，共计 20 亿 SHE；

基金会运维基金 20 %，共计 10 亿 SHE；

营销费用 10 %，共计 5 亿 SHE；

创始团队和早期贡献者 20%，共计 10 亿 SHE，奖励对项目初期运营、产品设计、技术研发、生态建设，付出智慧和劳动的贡献者。此部分 SHE 将作为团队激励，初始解锁 SHE 总量的 4%，剩下的每 3 个月解锁 2%，两年解锁完毕。

其中基石投资者和私募投资者属于流通部分，占比为 50%，共计 25 亿。基金会运维基金、营销费用以及创始团队和早期贡献者属于非流通部分，占比为 50%，共计 25 亿。



## 2、募集资金使用计划

### 2.1 人力成本（40%）

ShineChain 将在多个国家组建开发和金融分析团队，ShineChain 将同等重视区块链技术探索和经济模型建设，尽全力推动区块链与金融保险的接轨。为此，ShineChain 需要全球最顶尖的开发和金融人才加盟，形成国际化开发及管理模式。此部分资金预计可覆盖 3 年人力成本。

### 2.2 商业发展（25%）

ShineChain 的业务运营，需要与所在国家的公估机构、医疗机构等形成合作业务关系，以及当地发病率、当前保障情况等数据的支撑。ShineChain 早期将承担此部分责任。

### 2.3 市场营销（15%）

ShineChain 将摒弃传统平安健康保障服务的重线下营销模式，采取以移动互联网模式为主体的市场及运营战略。这部分费用将包含上线后两年内的品牌、广告、异业合作和自传播搭建等相关费用。

### 2.4 顾问咨询（10%）



ShineChain 基于公有链，需要不断搭建基础设施和第三方服务，最大限度的利用公有链资源。同时，ShineChain 将持续关注整个区块链行业和金融行业的发展，因此需要一定的顾问和咨询开销。

## 2.5 法律合规（10%）

区块链金融科技领域法律和合规的发展，还处于起步阶段，仍然需要整个行业和监管机构的共同探索。ShineChain 有意愿成为该方向的先驱者，将邀请优秀的法务和合规专家加盟，在探索的过程中学习，并不断为监管机构提供事实依据。

# 八、团队成员



## CEO 金辉

毕业于四川大学经济系，北大光华 EMBA，高级经济师，比特币早期参与和信仰者，历任中国人寿、中国人民人寿、阳光保险高管，互联网保险代理人车险平台“车小宝”创始人。现任阳光保险代理有限公司董事长兼总裁，互联网金融千人会保险专业委员会主任。拥有 20 年丰富的保险业销售和管理经验，善于团队建设及组织，擅长保险产品的创新。在人寿保险、财产保险和互联网保险领域具有较为丰富的运营管理经历。目前致力于区块链保险的探索和落地应用。



## CIO 彭松

清华大学硕士，曾任 Red Hat 高级研发工程师，中国航天架构师，中国搜索架构师以及互联网的资深创业者，参与人工智能领域与搜索领域以及区块链技术的项目与战略设计，车库咖啡的币圈第一批接触者与参与者。



### CSO 孙志勇

北京大学物理学士、金融学硕士，原中国政法大学兼职教授，北京仲裁委仲裁员；中国国资国企产业创新战略联盟副理事长、北京天驰君泰律师事务所高级合伙人、金峰资本董事长、沃医妇产名医集团联合创始人执行总裁、北京神控科技有限公司副董事长、美国远景投资管理公司管理合伙人。



### COO 王金龙

曾任阿里巴巴移动事业群高级商务经理，负责阿里游戏、阿里文学、UC 浏览器等产品的商业变现及市场合作，后历任轻松筹市场总监、轻松互助运营负责人，任职期间，负责开拓轻松筹保险、轻松筹健康等业务。拥有 10 年互联网从业经验，对网络互助，相互保险、互联网商业变现等领域有着深入的研究与实操经验。



### CP0 秦宇帅

4 年互联网产品经理经验，曾在美团，猿题库，今日头条担任高级产品经理，负责过电商，教育方面的产品。后转行区块链投资，和区块链自媒体（币圈秦哥）。参与了 ITC，深脑，星云，AAC 等项目。

---



## CAO 徐云飞

资深投资人，融信网金集团、翌宸国际、青鹰梦工场等合伙人，曾任中控智联（430122）董事副总经理等优秀企业高管职位，对区块链有深入的研究与独特的观点，主要从事区块链投资、创业投资、股权投资、NGO 等业务。

---



## CTO HUGO

伦敦大学学院金融数学博士，伦敦大学学院区块链研究中心研究员，中英区块链协会创始人。

在数字货币的交易、ICO 监管等方面具有非常专业的知识积累和十分丰富的经验。

## 九、项目风险说明

本项目存在以下方面的风险，请投资人注意：

### 1、合规、运营性风险

- 合规、运营性风险是指项目在募集资金以及开展业务的过程中违反了当地法律法规，造成经营无法继续的风险。
- 针对合规、运营性风险运营团队采取的避险方式为：运营团队和董事会采取分布式运作方式，排除单点风险。
- 在开展业务的当地聘请专业律师，在法律框架下设计数字资产发行、数字资产交易、区块链金融、区块链应用等方面业务。

## 2、市场风险

- 市场风险是指项目没有被市场接纳，或者没有足够用户使用，业务发展停滞，SHE 市场参与者不足；
- 针对市场风险运营团队采取的避险方式为：  
经过多年的市场实际运行经验，确认市场痛点客观存在；  
与业界分享 ShineChain 理念，借鉴同类产品运营经验，并对 ShineChain 优化改进；  
利用创始团队在保险市场服务中积累的经验，迅速转化项目初始用户。

## 3、技术风险

- 技术风险是指底层技术出现重大问题，导致项目无法实现预期功能，以及关键数据被篡改或丢失；
- 针对技术风险运营团队采取的避险方式为：基于成熟、开源、安全的区块链技术，采用已经被大量用户使用和长时间稳定运行验证过的架构开发系统。

## 4、资金风险

- 资金风险是指项目资金出现重大损失，例如：资金被盗、资金亏损、持有数字资产大幅贬值等；
- 针对资金风险运营团队采取的避险方式为：持有数字资产采取多重签名钱包+冷存储方式。

# 十、免责声明

该文档只用于传达信息之用途，并不构成买卖 SHE 的相关意见。以上信息或分析不构成投资决策。本文档不构成任何投资建议，投资意向或教唆投资。

该文档不构成也不可理解为提供任何买卖行为或任何邀请买卖任何形式证券的行为，也不是任何形式上的合约或者承诺。

相关意向用户明确了解 ShineChain 的风险，投资者一旦参与投资即表示了解并接受该项目风险。